

Source :

http://www.rhodia.com/fr/news_center/news_releases/divestment_of_participation_in_rhodia_010999.tcm

Le 28 janvier 2013

Le Conseil d'Administration de Rhône-Poulenc approuve le projet de céder la totalité de la participation du Groupe dans Rhodia



News release

(Paris, le 1^{er} septembre 1999) ---- Le Conseil d'Administration de Rhône-Poulenc, réuni hier mardi 31 août 1999, a approuvé le projet de cession de la totalité des 67,3% que détient Rhône-Poulenc dans le capital de Rhodia, sa filiale de chimie de spécialités.

Cette cession prendrait la forme d'un placement secondaire d'actions Rhodia et d'une émission par Rhône-Poulenc d'obligations échangeables en actions Rhodia. Ces opérations pourraient intervenir avant la fin de l'année 1999, si les conditions de marché le permettent. Le produit du placement contribuerait à réduire l'endettement de Rhône-Poulenc.

Commentant cette décision, Jean-René Fourtou, Président-Directeur Général de Rhône-Poulenc, a déclaré : *"Cette cession est l'un des éléments clés de la stratégie de concentration dans les sciences de la vie de Rhône-Poulenc et constitue également une étape majeure dans le processus de création d'Aventis"*.

Il a ajouté : *"Dans une conjoncture économique favorable, Rhodia, en devenant une société pleinement indépendante, bénéficiera d'une flexibilité stratégique accrue et disposera de tous les atouts pour améliorer ses résultats"*.

Rhône-Poulenc, un des acteurs majeurs des sciences de la vie, fonde sa croissance sur l'innovation en santé humaine, végétale et animale, ainsi qu'en chimie de spécialités, à travers sa filiale Rhodia. Présent dans 160 pays, avec 65 000 personnes, Rhône-Poulenc a réalisé en 1998 un chiffre d'affaires de 86,8 milliards de francs (13,2 milliards d'euro).

Contacts presse :

Beverley MILES : (33) 01 47 68 09 79

Anne-Laurence de VERDUN : (33) 01 47 68 22 35

La création d'Aventis a été approuvée par les actionnaires de Rhône-Poulenc et Hoechst. Elle est encore soumise à l'approbation des différentes autorités concernées et au succès de l'offre d'échange.